



Elektrotechniker für Stromspeicher (m/w/d) Technischer Vertrieb und Planung

Die HPS Home Power Solutions GmbH ist ein schnellwachsendes Berliner Technologieunternehmen. Wir entwickeln und produzieren integrierte Systeme zur Speicherung von Sonnenenergie für die ganzjährige Strom- und Wärmeversorgung von Ein- und Mehrfamilienhäusern aus der eigenen Solaranlage – 100% unabhängig, CO₂ frei und transparent. Wir sind ein interdisziplinäres Team von mehr als 65 Mitarbeitern – erfahren, leidenschaftlich und begeistert mit dem Ziel, mit unserer Arbeit die Welt zu verändern.

Zur Unterstützung des technischen Vertriebsteams suchen wir Elektrotechniker (m/w/d) am Standort Berlin in Vollzeit (Referenznummer 2019-22-RDO).

Ihre Aufgaben:

- Sie sind verantwortlich für die Betreuung von Kunden sowie Fachpartnern für unser Produkt Picea, insbesondere zu technischen Fragestellungen und der (insb. elektrotechnischen) Auslegung des Systems.
- Sie erarbeiten adäquate technische und kommerzielle Unterlagen zur Übergabe an unsere Vertriebspartner und Kunden.
- Sie schulen unsere Vertriebs- und Installationspartner und begleiten diese zur Qualitätssicherung und zum Wissenstransfer.
- Sie führen Kundenbesuche durch, übernehmen eigenverantwortlich die technische Beratung und identifizieren den individuellen Bedarf unserer Kunden und Partner.
- Sie nehmen aktiv an Messen und Produktdemonstrationen teil.
- Sie arbeiten eng mit den Kollegen aus dem Vertrieb, dem Marketing und dem Produktmanagement zusammen.
- Sie sind verantwortlich für die Pflege und ständige Aktualisierung von Kundendaten in unserem CRM-System.

Ihr Profil:

- Sie können eine Ausbildung zum Elektrotechniker (m/w/d) vorweisen, haben idealerweise einen Meistertitel erworben und/oder ein Studium der Elektrotechnik absolviert.
- Sie haben mehr als 3 Jahre praktische Erfahrung in der Auslegung und/oder Installation im Bereich Photovoltaik, Stromspeicher sowie Wärmepumpen und bringen idealerweise bereits erste Baustellenerfahrungen mit.
- Sie besitzen ein hohes technisches Verständnis, gute kaufmännische Kenntnisse sowie eine analytische, zuverlässige und qualitätsorientierte Arbeitsweise.
- Sie besitzen ein sicheres und verbindliches Auftreten und exzellente kommunikative Fähigkeiten.
- Sie haben anwendungssichere Kenntnisse in MS Office, idealerweise auch Erfahrung mit CRM Systemen.
- Sie sind bereit, gelegentlich innerhalb der DACH-Region und bei Bedarf international zu reisen.
- Sie haben fließende Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift.

Wir bieten:

- Die Mitarbeit in einer jungen Firma mit Start-Up Flair - Kurze Entscheidungswege, offene und transparente Kommunikationskultur, ein hochmotiviertes Team, das gemeinsam die Energiewende vorantreiben möchte sowie ein exzellentes Produkt mit einem einzigartigen USP!
- Individuelle Weiterentwicklung mit viel Gestaltungsspielraum – Sie erwartet ein vielseitiges Aufgabengebiet in dem Sie von Anfang an Eigenverantwortlich arbeiten.
- Einen Arbeitsstandort in Deutschlands größtem Wissenschafts- und Technologiepark Adlershof in Berlin.

Interessiert? Wenn Sie glauben, dieser interessanten und sicherlich auch fordernden Aufgabe gerecht werden zu können, dann senden Sie bitte Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen mit Ihrer Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Eintrittstermin per E-Mail an hr@homepowersolutions.de.